

越冬作物防寒冻 多措固块抓墙肥

一月是一年当中最寒冷的时段，有“小寒”、“大寒”两个节气，今年小寒在1月6日，大寒在1月20日。冬季在地作物主要有冬油菜、冬小麦、露地蔬菜、设施蔬菜、大棚草莓等，田间管理要以防寒抗冻为中心，以确保其安全过冬。冬季可以对适耕的冬闲田进行耕翻，促进冻垡、晒垡，培肥改良土壤，所谓“冬天划破土，能抵春天一遍犁”、冬耕深一寸，强似一担粪”，就是这个道理。同时，冬耕还可以消灭部分越冬病虫源，降低来年发生基数。因此，科学合理进行冬耕冬翻，可以促进种植业持续增产增收和高质量发展。

一、在地作物防寒抗冻技术要点

(一)油菜防寒抗冻技术

一月份，江淮南部、沿江江南油菜处停止生长或缓慢生长阶段。油菜易受冻害，冻害类型有三种，一是叶片受冻，二是引起“根拔”，三是薹茎受冻。油菜防寒抗冻技术要点：

1. 及时理护根

利用理墒的土，培护菜苗的根部，有良好的防冻作用。特别是较小的油菜和旺长的菜苗，在大冻前采取培土措施可保护缩茎和心叶，有利其安全过冬。

2. 增施腊肥

在越冬大田作物中，油菜施用腊肥的作用最明显，最好的腊肥是腐熟的农家肥。腊肥的作用主要有两个方面，一是保护油菜地上部根颈和叶片免受冻害；二是冬施腊肥，为来年油菜的春发稳长提供肥源。有条件的，每亩可施用腐熟土杂粪肥等有机肥1500—2500公斤，结合深耕培土护根。特别是免耕直播的小苗或迟播苗，腊肥要尽早施用。

3. 覆盖保温

寒潮到来前，采用作物秸秆、谷壳、草木灰等覆盖油菜苗，可避免或减轻冷空气对油菜的直接伤害，防冻作用明显。

4. 喷施免疫诱抗剂或生物刺激素、优质叶面肥

于降温前，每亩用0.02%二氢卟吩铁

3—6克，或益施帮（冠无双）50毫升，或辉隆宝80克，对水30公斤均匀喷雾，可预防和减轻冻害。所选药剂或叶面肥按产品标签或说明书，规范使用。

5. 割除早薹早花

冬前的花薹容易遭受冻害，要在晴天的中午及时割除。割薹后适时追施适量氮肥。一般于割薹后，每亩追施尿素3—5公斤，促进植株伤口愈合和生长发育。

(二)小麦冻害及其实防寒措施

一月份，江淮淮北小麦基本停止生长，江淮之间春性小麦缓慢生长。寒潮冻害和低温冷害是小麦生长发育过程中经常遭遇的气象灾害。小麦耐于低温作物，但当低温的强度和持续时间超过其某个生育阶段所能忍受的范围就会引起冻害或冷害，要重点加强旺苗、小（弱）苗、病苗、抗寒性差的小麦品种的防寒防冻工作。

1. 小麦冻（冷）害类型

冬季冻害是指小麦生长进入冬季至越冬期间，由于寒潮降温引起的冻害。入冬后，气温逐渐降低，麦苗经过低温抗寒锻炼，细胞组织内糖分积累，细胞液浓度增加，抗寒能力大大增强，一般不会冻死麦苗。但有几类麦苗容易受冻，例如没有经过低温锻炼的麦苗，或播种早、生长过旺的麦苗，或前茬秸秆处理不规范，耕作粗放形成的吊根苗，或播种失时，冬前生长不足的麦苗，由于细胞组织内积累糖分少，细胞液浓度低，抗寒能力差，在气温骤降时，麦苗就容易受冻。表现为叶尖或叶

片呈黄枯症状。由于埋在土层中的分蘖节、根系及茎生长点未被冻死，当气温回升后，麦苗逐渐恢复正常。

另外，使用一些能降低小麦抗寒能力的除草剂，如异丙隆等，当寒潮来临，剧烈降温，会引起严重冻害，甚至死苗。

冬季冻害常导致以下后果：(1)细胞结冰：这是低温直接作用的结果。细胞间隙中的水分因低温而结冰，体积膨大，产生机械压力，同时，结冰后蒸气压降低，细胞内的水分不断向细胞间隙渗透，造成原生质脱水。如果冰晶压力与原生质脱水超过了原生质所能承受的限度，原生质结构就会被破坏而造成细胞死亡。在异常低温和气温骤然下降的情况下，原生质来不及向细胞间隙渗水，还可造成细胞内结冰，直接破坏原生质结构而造成冻害。(2)土壤冻融：由于土壤昼夜冻融交替，结冰时体积膨大，而解冻时体积缩小，将根系拉紧，提高保墒防冻能力。

二是有条件的，可以采取增施农家肥、均匀覆盖秸秆等方式防冻保苗。三是以水调温。由于水的热容量比空气和土壤热容量大，因此，霜前灌水能使近地层空气中水汽增多，在发生凝结时，放出潜热，以减小地面温度变幅。同时，灌水后土壤水分增加，土壤导热能力增强，使土壤温度增高。霜冻前灌水能提高麦田近地层温度2—4℃，具有减轻霜冻灾害的作用。有喷灌条件的地区，在发生霜冻时喷水，可以调节近地面层小气候，对防御霜冻有较好的效果。

第四强调的是，灌水防霜冻的方法，在北方旱麦区使用较多。如果土壤墒情足，土壤含水量较高，则无需霜冻，特别是南部麦区还要清理好“三沟”，防止渍、涝害。四是加强晚弱苗的冬季防护。当前南部麦区晚弱苗比例较大，确保晚弱苗安全越冬的任务重。一般晚弱苗临近越冬时还不到3片叶，没有分蘖和次生根，麦苗素质差，抗寒能力弱，易受冬季强寒潮降温袭击危害。所以，必须加强对晚弱苗麦田的增温防寒工作，如有条件的，可撒施腐熟的暖性农家肥料（土杂粪肥等），保护植株不受冻害。

五是喷施植物免疫诱抗剂或生物刺激素、优质叶面肥于降温前，每亩用0.02%二氢卟吩铁3—6克，或益施帮（冠无双）50毫升，或辉隆宝80克，对水30公斤均匀喷雾，可预防和减轻冻害。所选药剂或叶面肥按产品标签或说明书，规范使用。

(三)小麦低温冷害

低温冷害是指小麦生长进入孕穗阶段，因遭受0℃以上低温而发生的危害。小

麦拔节后至孕穗阶段，含水量较高，组织幼嫩，抵抗低温的能力大大削弱。

小麦幼穗发育至四分体形成期后，要求日平均气温在10—15℃，此时对环境低温和水分缺

乏极为敏感，尤其对低温特别敏感，若最低气温低于5—6℃就会受害。小麦产生低温冷害的特点是，茎叶部分不受其害，无异常表现，受害部位多为穗的全部或部分穗壳，表现为延迟抽穗和抽出空颖白穗。严重时受害穗达20—30%，甚至更多。

2. 防御小麦低温冻害的主要措施

系统地讲，从播种开始就要搞好规划。一是选用抗寒品种，搞好品种布局，易发生小麦春霜冻害的地方，生产上要选用和搭配种植拔节晚而抽穗并不晚的品种。

农谚讲“雪下高山霜打洼”，就是说洼地

霜冻比较严重，同样，在一些跑墒的泡沙

土和漏风淤土地，小麦霜冻历来比较严

重。所以尽量不要把不耐冻的品种安排在

这类地形和地块上。二是按品种属性，合

理安排播种期。生产实践表明，冻害减产

严重的地块多半是使用春性品种或半冬

偏春品种且过早播种地块，特别是遇到暖

冬年份，春性品种提前拔节，甚至出现年

前拔节的现象，因而难以避开冬春季的寒

流侵袭。所以，在容易发生寒潮降温的地

区，要有两个或两个以上不同属性的品

种，按当地前茬作物腾茬早迟，对小麦播期进行合理安排。春性品种不宜过早播种，否则若遇暖冬早年份提早拔节，极易遭受冻害。三是培育壮苗越冬。小麦壮苗越冬，因植株体内养分积累多，分蘖节含糖量高，具有较强的抗寒能力，即使在遇到不可避免的冻害情况下，其受害程度也大大低于早旺苗和弱苗。培育越冬壮苗是形成高产的重要基础，需通过适时、适量播种以及良好的土壤墒情与播种质量等综合配套技术才能实现。因此，培育壮苗既是小麦高产措施，又是防灾减灾关键措施。

(三)设施蔬菜、大棚草莓防寒抗冻要点

1. 加强检查，加固棚架和棚膜。棚架不牢固的要在大风寒潮到来前，抓紧加固，防止大风刮倒。“棚膜”，包括大棚的外膜、内膜，拱膜和地膜，都要仔细检查。有破损的要换新膜，有跑风漏气的，要蒙实拉紧。

2. 加套小拱棚。为抵御强寒潮侵袭，可在大棚内增套小拱棚，减少热量散失，增强保温作用。

3. 加盖草帘或作物秸秆防寒保暖。在大棚内设置的小拱棚上可加盖草帘，同时将草帘或作物秸秆铺靠在大棚的北面，铺靠的草帘或作物秸秆要尽量厚实一些，并用绳子固定，防止大风吹倒，以确保保温效果。

4. 注意降雪量，防止积雪过重，压坏大棚。

值得注意的是，要采取科学、安全、环保的方法防寒防冻，以确保人身、财产和环境安全。

(四)露地蔬菜防寒抗冻措施

1. 培土壅根。低温寒流到来之前，培土壅根，可有效防止根系被冻伤，保障根系活力。

2. 覆盖保温。露地蔬菜暴露在大气中，极易受到低温寒流的影响。特别是一些叶菜类蔬菜、葱、蒜、葱等，在强寒流的影响下，如果不采取措施，易导致细胞结冰，叶片失水，发白干枯，甚至死亡。所以在强寒流到来之前，有条件的，露地蔬菜要临时加盖多层拱膜，或者覆盖多层平膜，薄膜外再覆盖草帘或农作物秸秆。气温回升后要及时揭开。

3. 提高植株抗寒力。在寒流来临之前，通过叶面喷施0.02%二氢卟吩铁、冠无双（益施帮）或优质叶面肥辉隆宝等，可以提高蔬菜植株抗寒能力，减少烂菜和减轻冻伤现象的发生。

二、冬闲田冬季翻耕培肥

(一)冬闲田冬季翻耕的作用

1. 改善土壤结构，提高土壤肥力

冬季深耕就是利用机械的作用，加深耕层，打破犁底层，疏松和熟化土壤，增加土壤的孔隙度，提高蓄水蓄肥能力，使耕层厚而疏松，结构良好，通气性好，土壤中水、肥、气、热相互协调，利于种子发芽、作物根系生长。

2. 降低病虫杂草的越冬基数。

小麦是具有分蘖特性的作物，即使地面上部茎叶被冻死，但只要分蘖未冻死，加强肥水等栽培管理，仍可以重新分蘖，恢复生长，争取小蘖赶大蘖、大蘖多成穗，以获得较好的产量。所以有“霜打麦子不怕，一棵麦子发二叉”的农谚。小麦受冻后，通常的补救措施是浇水和补肥，可补充适量氮肥，如尿素，配合喷施植物免疫诱抗剂或生物刺激素、优质叶面肥，如0.02%二氢卟吩铁、冠无双（益施帮）、辉隆宝等，效果更好。在冬春多干旱的地区，如果冻后再遇旱，不仅使受冻麦苗得不到恢复生长，而且使冻害恶化，最后导致因旱致死。因此，冻后气温回升到适宜水平时浇水补救显得尤为重要。根据安徽农业大学对早期播种受冻麦田的观察，凡是主茎和第一大分蘖被冻死，第2、3小分蘖能在较短的时间内加快生长，赶上发育进程，最后每穗粒数与粒重并不降低，只是有效穗数有所减少。又据湖北省农业科学研究院用同位素实验证明，小麦受冻后，在一定时间内，冻“死”蘖的根叶均能继续吸收养分，从而冻“死”蘖与活蘖之间营养物质可以互相转移，而且冻“死”蘖向活

蘖转移的多。所有这些都充分说明小麦受冻以后，只要积极采取对路补救措施，是完全可以减轻冻害造成损失的。

(二)冬闲田冬季翻耕的主要措施

系统地讲，从播种开始就要搞好规划。

一是选用抗寒品种，搞好品种布局，易

发生小麦春霜冻害的地方，生产上要选

用和搭配种植拔节晚而抽穗并不晚的品

种。

农谚讲“雪下高山霜打洼”，就是说洼地

霜冻比较严重，同样，在一些跑墒的泡沙

土和漏风淤土地，小麦霜冻历来比较严

重。所以尽量不要把不耐冻的品种安排在

这类地形和地块上。二是按品种属性，合

理安排播种期。生产实践表明，冻害减产

严重的地块多半是使用春性品种或半冬

偏春品种且过早播种地块，特别是遇到暖

冬年份，春性品种提前拔节，甚至出现年

前拔节的现象，因而难以避开冬春季的寒

流侵袭。所以，在容易发生寒潮降温的地

区，要有两个或两个以上不同属性的品

种，按当地前茬作物腾茬早迟，对小麦播

期进行合理安排。春性品种不宜过早播种，

否则若遇暖冬早年份提早拔节，极容易造

成冻害。

3. 提高作物产量和品质。冬季深耕，

能改善土壤团粒结构，提高土壤中微量元

素的有效性，降低有毒有害物质，因此，可

以提高作物产量和品质。

(三)冬闲田深翻技术要点

1. 掌握好适耕性。以土壤含水量在

15%—25%为宜。

2. 选用适宜的耕翻机械。深翻耕作业

一般利用70马力以上轮式拖拉机配套耕

作式或圆盘犁进行，根据土壤实际状况，

耕翻深度在20厘米左右。

3. 把握好作业质量。做到翻耕深浅基

本一致；对于新平整的田块或瘠薄的田

块，配合适量的腐熟土杂粪肥进行冬耕，

改土培肥作用更好。

4. 把握好作业质量。做到翻耕深浅基

本一致；对于新平整的田块或瘠薄的田

块，配合适量的腐熟土杂粪肥进行冬耕，

改土培肥作用更好。

5. 把握好作业质量。做到翻耕深浅基

本一致；对于新平整的田块或瘠薄的田

块，配合适量的腐熟土杂粪肥进行冬耕，

改土培肥作用更好。

6. 把握好作业质量。做到翻耕深浅基

本一致；对于新平整的田块或瘠薄的田

块，配合适量的腐熟土杂粪肥进行冬耕，

改土培肥作用更好。

7. 把握好作业质量。做到翻耕深浅基

本一致；对于新平整的田块或瘠薄的田

我与辉隆共成长

——纪念辉隆改革改制20周年主题征文



何其幸运，能出生于和平年代，成长于改革时代；何其幸运，能迈进永远的朝阳行业，成为一名光荣的辉隆人。作为20年波澜壮阔改革发展史的亲历者与见证者，我与辉隆同成长、共进步，为辉隆事业奋斗着、幸福着！

为理想而工作

大学毕业才入职场，我觉得工作只是谋生的手段，按时上下班、按月领工资，日子过得平常索然。2003年加入辉隆后，多次聆听李永东董事长的讲话和报告，“农业是永远的朝阳行业，服务三农是最伟大、光荣的事业”“以农为本，向农村去，为农民服务”“构建现代农业流通网络，打造民族自主品牌”，感觉如醍醐灌顶，旋即点燃了理想的火焰，我的青春因此活力迸发，人生也因此绚丽多彩。从改制之初的“贸易立企”到“工贸一体”再到“三产融合”，从单纯的实体经营到“资本+实体”双轮驱动，从“百亿辉隆”再到“千亿辉隆”再到“双打造”的公司愿景，各发展阶段辉隆清晰的企业战略像一座座灯塔，持续照亮我前进的航程。我积极投身农资连锁网络建设，参加公司IPO准备，参与筹建肥料生产基地，探索农业综合服务等等，我幸运地参与了辉隆发展过程中的许多大事要事，工作紧张忙碌、充实而有意义。

想干事就有舞台

“人人是人才，岗位出人才，赛马不相马。”辉隆搭建事业平台，给想干事的人以舞台。我是辉隆改革改制的受益者之一，2004年6月通过公开竞聘辉隆市场部副经理，28岁的我成为公司当时最年轻的

中层管理干部。我虽在子公司有一点点网络建设实践，但专业知识欠缺、工作阅历浅、存在很多不足，公司领导与同事们给予了我极大的包容与帮助、支持，使我能迅速适应新岗位、新角色。辉隆先后给了我在区域公司、肥料工厂、电商业务、农业板块挂职、任职的锻炼机会，使我学习到更多的经营管理知识，更加深入地了解、服务辉隆发展。“辉隆鼓励创新，允许犯错，但不容许不作为”。在尝试探索电商和农业综合服务等新兴业务板块的过程中，我尽管积极努力但却遭遇了挫折坎坷，辉隆并没有以成败论英雄，而是“把合适的人放到合适的岗位”，回归熟悉的管理岗位，我继续发挥光和热。经常听见外界说辉隆养人，员工的精神状态特别好，我想这是与公司创造的良好机制脱不开的，越来越多的青年干部在这片创业热土茁壮成长，无须扬鞭自奋蹄，用热血与青春合力书写辉隆发展的崭新篇章。

追求卓越永远在路上

“进步于自以为非，落后于自以为是。”在荣誉与成绩面前，辉隆是低调的。尽管改革改制以来，在农资行业取得了骄人的业绩，但辉隆总是保持冷静思考，永不骄傲、永不满足、永不懈怠。辉隆决不固步自封，经常向行业内外的标杆企业学习取经，永远把“找不足、找差距、找盲点”作为工作的出发点和立足点。在创效与教训面前，辉隆又是高调的。辉隆人在利润面前勇于亮剑，各业务单元比学赶超、力争上游，会议、聚餐均按业绩论资排位，给予高创效者重奖；辉隆人在失败面前也敢于亮丑，坚持刀刃向内，建立失败案例反思制度，在每年第一季度的工作会上，各单位都要对上年度经营管理不足的典型案例进行自我剖析，摆问题、溯根源，以史为鉴不二过。辉隆将缔造学习型组织作为永恒的追求，建立“辉隆商学院”，开展“共读一本书”、鼓励参加继续教育，通过导师制、挂职、轮岗等多种方式，促进员工学习和全面发展。我觉得辉隆是一座锻铸重器的大熔炉，吸引一批又一批有识之士，有志青年接踵加入，在此千锤百炼、淬火成钢，成长为支撑辉隆持续发展的基石与中坚。

2015年4月18日早上约八点，爸妈陪我来到益民街的妇幼保健医院，在此凌晨二点多我已经到过一次，被告知没有床位，且阵痛尚不严重，晚点再来医院。爸妈不识字，我坐在前台刷银行卡付费住院手续；日常给我做产检的主任是个慈祥的阿姨，看到我正在办手续，说“你还能笑，说明还早呢”，此话一出，心凉了半截。

4月18日下午约三点夏俊到了医院，推开病房，手里拎着香蕉苹果……看到爸妈和我，有点尴尬，说赶回来迟了。当时，我不想理他。30多个小时的阵痛和满是怨恨的心情，除了通知他帮我签字同意打无痛分娩针外，最不想看到的是他就是他了。

这是一个实在的男人，不擅长“讲故事”，在基层一步一个脚印夯实业绩。

2020年国庆假期，我陪他去无为参加一个朋友儿子的婚宴，听说是他的客户。在这次婚宴中，我看到很多人跟他打招呼，听他说起很多名字，讲述着一个个怎么从普通客户处成好朋友的经历，那些人还不乏有热情的嫂子要给小年轻的他介绍对象。在无为从年销售不超过800吨，2年后他离开时销售已突破27000吨，夯实了辉隆在无为市场网络基础。

这就是我的丈夫，夏俊，辉隆的一名普通的从业者。他在固镇、和县、无为等最基层配送中心工作6年，在江西工作近10年，2021年8月回到安徽，现在宣城辉铝工作。

这是一个内敛的男人，看起来“愚钝”，没有甜言蜜语，用行动守护家庭。

我家孩子喜欢吃蛋炒饭，我们经常回忆推

二十年芳华付于辉隆十年相伴见证成长

测可能是我怀孕期间吃了太多的蛋炒饭。夏俊在外，孕期我常自己在家，蛋炒饭配个炒青菜，简单看起来还健康。也正因为如此，夏俊每次回到合肥，不管是待一天还是两天，都尽力不出外，主动买菜做饭，拿手的有红烧鲫鱼，知道我不会吐鱼刺，每回鱼籽一粒不剩的全给我，孩子常说，爸爸的拿手菜有红烧鲫鱼、蒸肉饼、青椒炒豆干……相处十多年，渐渐懂了，他是想多做一顿饭多一点弥补。

这是一个实在的男人，不擅长“讲故事”，在基层一步一个脚印夯实业绩。

他几乎没有在我面前吐槽过工作困难，多次想让他调回合肥希望他和领导反映，他却说，集团这么大，工厂这么多，总得有人在外面工作吧；辉隆培养了我，我刚毕业就进了辉隆，亲眼目睹了辉隆一步步的发展，我得听公司的安排，不能总跟领导谈困难提需求；如果没有辉隆，我只是胡庄（老家的村名）一个普通农民，或者现在哪打工，我没有机会体验怎么谈贸易、建工厂，保生产、跑销售、找资源；走了很多地方，认识很多人，辉隆给了我平台锻炼我；辉隆是包容的，结识那么多领导同事，在辉隆

干，人踏实，只要工作干好了，什么都是会有的，不用想太多。

夏俊将集团征文文件转给我的时候，我第一反应是不想参与，我的工作岗位是后援合规，遇事低调处理的多，不想把家里的事说出来，但骨子里是感性的。夏俊是2004年毕业的，明年就是投身辉隆20年了，这20年他经历的、承受的、收获的、遗憾的，只有他自己最清楚，我的体会仅属一二。作为他工作的旁观者、生活的陪伴者、情感的共鸣者，我猜想如果只让他挑选一个关键词来概况感受的话，一定是“感恩”。感恩幸运的遇到一个强大的公司，一群家人般的领导同事，一个宽阔极具魅力的平台……

作为辉隆人的家属，在此我也暗下决心，家家都有困难的时刻，事事都有先后缓急，人生总是有得有失，没必要总惦记个人的那点不容易，支持辉隆人干辉隆事业，毕竟服务三农最彻底的是你，干了很多实体的是你，旗下几百名从业者，庇护了那么多家庭的是你；相信辉隆人，相信辉隆的企业文化，相信辉隆的向上环境，相信辉隆看重的个人品行；做好辉隆人的人生伴侣，培养好辉隆人的下一代，期待辉隆事业薪火相传、业绩节节攀升。

（辉铝新材总经理夏俊家属 章霞）

编者按：2023年6月，辉隆集团开展辉隆改革改制20周年主题征文活动。通知一经发出，得到集团在职员工及家属，离退休老领导、老同志，曾在辉隆工作过的领导、同事，以及关注辉隆发展的社会各界人士的大力支持。大家围绕“我是辉隆人”“我与辉隆共成长”“献礼改革改制二十周年”主题积极投稿，讲述与辉隆有关的情感故事、随想杂感、轶闻趣事。本期《辉隆人》刊登多篇优秀文章，以飨读者。

逐光荣梦想 塑多彩人生



辉隆，吾好

代农业服务有限公司举行盛大揭牌仪式。

心静了，心定了，思路清晰了；大跨越、大平台、大发展，娘家有人了，腰杆更硬了；感谢团队，感谢战友，感谢家庭……

在公司领导的正确引领下，带着团队迎风飞扬。我们一定要秉持“服务三农，奉献社会”的宗旨，以打造中国最伟大的现代农业综合服务商为目标，以打造中国最伟大的现代农业综合服务商为目标，以“种得好、管得好、收得好、加工好、卖得好”“辉隆五好”模式为链核，真正把农业种植端和市场需求端连接起来，有效解决农业生产中的实际问题，确保粮食颗粒归仓和种植者的收益。在此基础上，公司把打造“一站式现代农业综合服务平台”作为首要工作，通过农业应用技术的不断完善升级，智慧农业的数字系统赋能，实现种植、管理、收储、加工过程的标准化和可追溯，并融合农业保险、金融服务、飞防、农业机械等其他社会化服务组织，完善农业综合服务功能，助力“藏粮于技，藏粮于地”的国家战略实施，在乡村振兴中彰显社有企业的责任和担当。

2022年4月，在一次偶然的同行聚会上，初闻朋友介绍辉隆农业，听完后内心起了波澜，有了更大的农业遐想。……

那一夜，我失眠了，数着羊，努力让自己进入梦乡。然而，万千思绪让我把睡眠遗忘。我陷入了深深地思考，这就是我要寻找的方向，是我可以实现的农业梦想。

辉隆农业是优秀的！！！当我们用优秀来形容一个事物时，通常是指这个事物的质量达到了一定的标准，值得我们去融合、珍惜、保护和提升。只有达到更高的标准，才能真正体现出优秀。

历经千辛万苦，2023年3月27日，我们正式

成为一家人，辉隆农业集团、来安县供销社、周萍

签订战略合作协议。同年4月26日，来安辉隆现

（辉隆农业集团来安衣服总经理 周萍）



热爱致辉隆农业人

寒来暑往间，看每日清晨的那缕花开，心在向阳。望星辰的人，心中有热爱，我们追求的不是轰轰烈烈，惊天动地，最大的价值是在市场历练获得的成长，是赢得农户满意的欣喜，是模式探索生命力的凸显，更是展现农业服务价值，立起助力乡村振兴标杆的振奋。

梦想需要不断前行才能靠近，在最真实的生活中享受最纯粹的感动，去仰望、去迎向星辰大海，夜欲晓了。

有情怀的人，心中有热爱，将发展理念转变为发展机制，是需要面对的生存课题，是践行使命的责任课题。

辉隆农业人当心无旁骛、怀揣感恩之心，有坚定坚强、无惧风雨的担当和责任感，始终传承着发展为农的信念，始终奔涌着前行的力量。新时代，是梦想者的时代，是奋斗者的时代，我们在此宣言：

矢志不渝！砥砺前行！缔造辉隆农业的荣光时代！

（辉隆农业集团综合部经理 郭辉）