

## 2023年度感动辉隆优秀经理事迹回放

**卜明华** 瑞美福集团植保公司总经理。他带领团队深耕区域市场、顺应客户需求,优化产品结构;牢固树立财务风险和成本意识,严控“三高”,实现降本增效。他强化团队建设,营造干事创业良好氛围,拓展业务技能,提升专业服务水平,实现连续7年销售、利润双增长的骄人业绩。2023年,团队荣获“全国青年文明号”荣誉称号。

**王月胜** 连锁集团阜阳肥业董事长兼总经理。他十几年如一日,以厂为家。面对农资行业严峻形势,通过市场调研,分析客户需求,制定切实可行的营销政策,规避风险,赢得客户。2023年,预收款和产销利等主要经济指标均创建以来最好水平。

**方欣** 辉铝新材料办公室主任。他用专业知识和管理经验,圆满完成不动产证办理工作,解决历史遗留问题。统一采购管理办公用品,严控成本,确保质优价廉;2023年新增配套工程21个,他减少采购中间环节,将降低增效工作落到实处。用心做好后勤工作,严控食品安全,保障全厂员工食宿,获得一致好评。

**邢春生** 农业集团万乐农服总经理。他是农业集团探索打造“辉隆五好”服务模式的践行者,不断优化业务模式和人员配置,提升综合服务质量。紧盯行业政策,参与农业社会化服务项目,完成服务面积5.21万亩。盘活闲置资产,出租11万吨仓库,实现服务中心运营减压增效。

**刘东** 连锁集团长丰配送中心经理。他稳定老客户,发展新伙伴,对接农民合作社、家庭农场等新型农业经营主体。近三年,长丰配送中心复合肥销量从4000吨增至9000吨;他创新“配送中心+村集体+基地+农户”经营模式,合作农户285家,实现服务面积超1.2万亩。

**刘伟** 瑞美福集团广西端美丰副总经理。他扎实调研,及时调整产品结构,引入新的强势平台。广西柑橘市场下行、农药水平下降,他采取了针对性防治策略;对大田作物坚持主攻防控、植物保健,拓展了销售渠道,提高了农户满意度。在他的带领下,2023年广西瑞美丰农药销售突破1亿元。

**刘恒星** 连锁集团江苏苏澄总经理助理。他强化基层网点建设,终端与贸易结合、农业与工业互补;强抓销售节点,把握短暂停行,驻点帮扶、对接农场、采购招标。分管的连云港配送中心销售规模历经四年实现翻番,销售额近1.2亿元,跃居江苏省配送中心榜首。

**苏武** 海华科技集团副总经理。他负责生产、安全和环保工作。2023年,他严抓安全纪律,强化重大危险源管控,推动隐患排查闭环管理;在安全信息化建设、各级安全检查中表现突出,海华安全生产全年无事故。他专注生产提质和梯队建设,强化生产人员专业素质,组建战队突破工艺难题,稳固海华产业链地位。

**李修林** 慧达化工集团慧成科技副总经理。他在慧成项目建设过程中协调多方协同发力,攻坚克难,紧抓安全、质量和工期要求,确保工程如期落成投产。他严谨细致,兢兢业业,走遍厂区的每一个角落,排除一切隐患于始萌。他关注员工工作和生活,创新和改进管理方式,增强团队合作和凝聚力。

**杨庆国** 瑞美福集团湖南瑞美福总经理。他租场地、搭班子、建团队,一切从头做起,整合长沙中海,引进专业技术人员,积极引导,耐心沟通,实现融合。对外沟通谈判,对内修订制度,将提质增效落到实处。2023年实现销售1.35亿元,增幅67%,应收账款清零,一举奠定湖南省级农资第一大平台的地位。

**何增胜** 辉隆股份审计部常务副经理。他是辉隆改革改制20周年老员工,一直从事物流、审计相关工作。2023年,按照“通基层、接地气”的审计监督要求,他远赴两广,深入开展审计巡查工作,优化审计流程,提高团队综合素质,帮助下属企业完善公司制度、提升管理效能,大力推进信息化建设工作。

**沈孝进** 汇元集团恒汽车总经理。他在金融行业深耕多年,2022年初加入汇元集团,开启汽车租赁业务。将大数据风控手段应用于保障汽车金融业务安全,制定业务流程、确定人员岗位,使租赁业务从0到1不断完善成熟;开展汽车库存融资业务,探索新的利润增长点。

**宋辉** 农业集团总经理助理。他与正大、温氏、大北农、新希望等行业龙头开展合作;依托中欧班线、“一带一路”开展进口业务,辉隆农业成为安徽首家进口哈萨克斯坦大麦的企业;同众多物流资源企业进行对接,优化供应链体系建设。

**张强** 海华科技园副经理。他健全知识产权管理体系,海华科技园2023年累计获得授权发明专利10件、实用新型专利38件;积极推动政策申报及平台建设。密切关注生产,推进新技术研发及现有工艺改进。健全质量体系,推行卓越绩效管理,2023年海华获评“蚌埠市淮上区人民政府质量奖”荣誉称号。

**张宏峰** 瑞美福集团审计部经理。他以风险警示为切入口,市场巡查为核心,日常监管为抓手、函证调研为方式开展工作。2023年,他的足迹遍布全国各地,对所有子、孙单元巡查全覆盖,提升运营工作质效;用审计的视角,完善风险防范机制。他积极对接庐江县应急局,成功将危害期延至正期。

**范玲** 辉隆股份品牌管理部经理。2023年,她以申报质量奖为契机,学习先进理论,结合创新思路,提升工作方法。首次开展品牌价值评价工作,辉隆品牌价值达135.27亿元;起草2项涉农地方标准获批立项;推进“网红工程”,农业社会化服务项目实施;策划中国农民丰收节暨全国“质量月”辉隆主题活动,全方位展示辉隆为农服务成果。

**林诗芳** 海南农资集团首席经理。面对庞杂的财务数据,她精益求精,提供真实和准确的财务决策资料,确保各项工作有条不紊进行。她牢固树立风险意识,责认意识,认真执行公司财务预算管理制度,审查每一笔票据和金额,严把费用、付款审批关。她用责任和担当立足于本岗,做到知行合一,成为中坚力量。

**胡林羽** 瑞美福集团生物工程公司总经理。他负责瑞美福原药项目工程建设,完成了土地征收、工艺方案、厂区规划、土建施工、设备安装等工作,组建了基建、安环和工艺核心团队,推动原药项目顺利实施。2023年,原药项目2栋楼宇、3座车间、4个仓库约3.2万平方米的单体建筑全部完工。

**梁俊生** 辉隆股份财务部经理助理。他严格执行公司外汇管理制度,精准研判汇率行情,降费用资争取补贴,以过硬本领为化肥贸易保驾护航。2023年,运用外汇套保,外汇避险100万元,争取政府补贴140万元,节约信用证费用20多万元。

**潘光月** 连锁集团宣城配送中心经理。他立足客户需求,紧盯市场动向,以实际库存为抓手,加强客户沟通共谋发展;争取货源和各种结算政策,对接工业客户,勤快进销。全年销售各类型化肥4.63万吨,其中复合肥8300吨,尿素3.8万吨,工业尿素占比63%,销量位列省内配送中心榜首。

## 2023年度感动辉隆优秀员工事迹回放

**王宏** 慧达化工集团塑业部经理助理。他主动扛起中石化聚丙烯销售重任,加班走访终端客户,了解下游生产需求和订单情况,与客户达成合作。2023年,他新增安庆石化聚丙烯销售工作,为公司创造了新的盈利点。他负责的聚丙烯年销量4万吨,占部门总销量的40%;完成合成树脂销售收入达2.5亿元,居塑业部第一。

**陈成燕** 连锁集团江西生态财务部出纳。她经手汇款上万笔、资金流水过亿元从未出错;登记现金和银行存款日记账,核对账目严谨细致笔笔相符。完成会计档案管理系统录入、档案盘点核对,规范票据管理;参与制定销管及税务发票系统操作流程,提出系统改进建议,提高工作效率。

**王献超** 辉隆股份化肥总公司钾肥部经理助理。2023年,面对钾肥市场跌宕起伏的严峻形势,他抢抓进口货源,执行亚钾国际采购协议,合作量达10万吨。夯实传统销售渠道,成功开拓新市场,全年带领进口钾肥团队实现规模效益双增。

**冯雁瑶** 连锁集团办公室主任助理。她是文秘骨干,细心办文、细心办会、用心办事,全年收发文300余篇,拟定各类文稿80余份,协助完成连锁十周年庆典等十余场大型会议。她是宣传标兵,精心策划春耕秋种、百日大会战等专题,开创短视频、动画宣传新形式,接管公众号一年涨粉53%,所作春耕专题被《中华合作时报》转载,所剪辑视频获得“云杯”短视频大赛三等奖。

**朱雷** 瑞美福集团销售事业二部销售主管。他负责蚌埠、宿州区域销售工作。2023年,他根据市场动向,制定客户销售计划;结合客户实际需求,量身定制产品解决方案。紧盯麦田除草剂市场,有效拓宽零售渠道,超额完成目标任务。

**刘军** 海华科技园一分厂甲酯车间副主任。他把“安全生产”放在首位,积极“查隐患、捡珍珠”,2023年发现、整改安全隐患132项。他把休息日当工作日,积极参加各种安全培训活动,不断提升自身安全意识。严控化工工艺,规范操作流程,带领车间员工顺利完成生产任务。

**刘金晶** 瑞美福集团瑞丰农化注册部副经理。她从事农药境外登记工作。对接过东南亚、非洲、拉丁美洲3个主要出口区域,全年为4家新开发客户提报登记支持,提供产品文件服务36次、安全技术说明书37份,完成登记项目47项。推进公司危化品经营许可证的申报和续展,完成公司应急预案编制、危险化学品监管系统更新。

**刘雯雯** 汇元集团销售部文员。她负责统计与核算各期销售数据,出具报表。与客户沟通交款、办证事宜,核实交款金额、到账时间,确保公司资金安全,全年工作零失误。她配合完成住宅、商铺销售118套,车位58个,销售实现近8000万元,确保及时回款。她主动学习招投标专业知识,积极参与投标工作11次。

**许桐** 海南农资集团技术部技术经理。他负责海南省多区域技术推广工作,积极探索新媒体平台,针对重点瓜果作物开展试验示范。2023年,共计开展试验示范160余次,圆桌会议、夜间技术交流会100余场,摄制农技和推广视频80多个,直播8次。

**孙苗** 连锁集团中成科技动力车间主任助理。他落实双重预防机制,加大巡检力度,全年检验仪表200余台,调试维修仪器近百台,成功排除50余项安全隐患。提出优化生产装置改进方案,提高生产效率。注重实践育才,强化一线锤炼,培养年轻人才迅速成长为技术骨干,打造一支专业强、水平高的技术团队。

**李志抒** 海南农资集团生物科技三亚区域配送中心业务员。作为辉隆新一代技术与销售复合型业务员,他结合线上平台,在火龙果基地首次完成无人机直播;开发优质新客户,大力开展自主产品销售,打造出瓜菜杀虫剂爆品。他凭借丰富的农技知识完善公司制度、提升管理效能,大力推进信息化建设工作。

**杨庆国** 瑞美福集团湖南瑞美福总经理。他租场地、搭班子、建团队,一切从头做起,整合长沙中海,引进专业技术人员,积极引导,耐心沟通,实现融合。对外沟通谈判,对内修订制度,将提质增效落到实处。2023年实现销售1.35亿元,增幅67%,应收账款清零,一举奠定湖南省级农资第一大平台的地位。

**何增胜** 辉隆股份审计部常务副经理。他是辉隆改革改制20周年老员工,一直从事物流、审计相关工作。2023年,按照“通基层、接地气”的审计监督要求,他远赴两广,深入开展审计巡查工作,优化审计流程,提高团队综合素质,帮助下属企业完善公司制度、提升管理效能,大力推进信息化建设工作。

**沈孝进** 汇元集团恒汽车总经理。他在金融行业深耕多年,2022年初加入汇元集团,开启汽车租赁业务。将大数据风控手段应用于保障汽车金融业务安全,制定业务流程、确定人员岗位,使租赁业务从0到1不断完善成熟;开展汽车库存融资业务,探索新的利润增长点。

**宋辉** 农业集团总经理助理。他与正大、温氏、大北农、新希望等行业龙头开展合作;依托中欧班线、“一带一路”开展进口业务,辉隆农业成为安徽首家进口哈萨克斯坦大麦的企业;同众多物流资源企业进行对接,优化供应链体系建设。

**张强** 海华科技园副经理。他健全知识产权管理体系,海华科技园2023年累计获得授权发明专利10件、实用新型专利38件;积极推动政策申报及平台建设。密切关注生产,推进新技术研发及现有工艺改进。健全质量体系,推行卓越绩效管理,2023年海华获评“蚌埠市淮上区人民政府质量奖”荣誉称号。

**张宏峰** 瑞美福集团审计部经理。他以风险警示为切入口,市场巡查为核心,日常监管为抓手、函证调研为方式开展工作。2023年,他的足迹遍布全国各地,对所有子、孙单元巡查全覆盖,提升运营工作质效;用审计的视角,完善风险防范机制。他积极对接庐江县应急局,成功将危害期延至正期。

**范玲** 辉隆股份品牌管理部经理。2023年,她以申报质量奖为契机,学习先进理论,结合创新思路,提升工作方法。首次开展品牌价值评价工作,辉隆品牌价值达135.27亿元;起草2项涉农地方标准获批立项;推进“网红工程”,农业社会化服务项目实施;策划中国农民丰收节暨全国“质量月”辉隆主题活动,全方位展示辉隆为农服务成果。

**林诗芳** 海南农资集团首席经理。面对庞杂的财务数据,她精益求精,提供真实和准确的财务决策资料,确保各项工作有条不紊进行。她牢固树立风险意识,责认意识,认真执行公司财务预算管理制度,审查每一笔票据和金额,严把费用、付款审批关。她用责任和担当立足于本岗,做到知行合一,成为中坚力量。

**胡林羽** 瑞美福集团生物工程公司总经理。他负责瑞美福原药项目工程建设,完成了土地征收、工艺方案、厂区规划、土建施工、设备安装等工作,组建了基建、安环和工艺核心团队,推动原药项目顺利实施。2023年,原药项目2栋楼宇、3座车间、4个仓库约3.2万平方米的单体建筑全部完工。

**梁俊生** 辉隆股份财务部经理助理。他严格执行公司外汇管理制度,精准研判汇率行情,降费用资争取补贴,以过硬本领为化肥贸易保驾护航。2023年,运用外汇套保,外汇避险100万元,争取政府补贴140万元,节约信用证费用20多万元。

**潘光月** 连锁集团宣城配送中心经理。他立足客户需求,紧盯市场动向,以实际库存为抓手,加强客户沟通共谋发展;争取货源和各种结算政策,对接工业客户,勤快进销。全年销售各类型化肥4.63万吨,其中复合肥8300吨,尿素3.8万吨,工业尿素占比63%,销量位列省内配送中心榜首。

## 打造中国最伟大的现代农业综合服务商



2024年2月5日 星期一 农历癸卯年腊月廿六 第1期 总第290期 本期四版

## ·新春献词·

## 征程万里阔 山高水远更向前

辉隆投资集团党委书记、董事长、总经理 云波

韶光似锦,岁月如歌。  
不知不觉,《辉隆人》已经陪伴大家走过了20年,今天是第290次向大家问好!在这里,我谨代表辉隆集团全体职工祝福亿万农民朋友和每一位读者在新的一年里万事兴、常喜乐、岁平安!

回首2023,面对错综复杂的国际形势和百年未有之大变局,行业有行业的难题,企业有企业的不易。农资市场震荡加剧,集团同样经历了极具挑战、极不平凡,也是极为

现代农业综合服务商,从优秀走向卓越。

这一年,我们以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,坚持抓改革、提质量、扩规模、强管理、重创新,“稳”的基础不断夯实,

“进”的步伐铿锵有力,“好”的模式不断升级,“干”的士气奋发昂扬,在自强不息中

要迎难而上、决不放弃。辉隆打造“中国最伟大的现代农业综合服务商”“高科技集群、高质量发展的企业集团”的伟大愿景不是

轻轻松松、敲锣打鼓就能实现的,需要一代代“忠诚、创新、和合、奋进”的辉隆人描

我们全面贯彻党的二十大精神,深入贯彻落实习近平总书记对供销社工作重要指示批示精神,全力为农服务、助农增收、帮农解忧。我们重磅发布辉隆智慧农

业服务平台,携手省农科院,送技术下乡;我们先后亲历了辉隆连锁十周年、瑞美福二十周年庆典;发布辉隆智慧农业服务平台,十大农服中心点多开花,扎根皖美大地。

这一年,我们共同绘就了高质量发展征程上的隽永画卷。农资业务融合调整,一体化运作再上台阶。辉隆工业板块顶住压力,迎难而上,严抓安全生产,工艺技改陆续完成,项目建设如火如荼。2023年,辉隆新增高

这一年的辉隆,一定会更加辉煌!

要自立自强、无私奉献。过去的二十年,辉隆人克服的困难不计其数,靠得是自立自强、企业发展大局和谐稳定,力争实现“开门红、开局稳”;三要人才立行、合力共生,深化队伍建设,推进资源、人才、渠道、管控大汇聚、大统一;四要提高政治站位,服务国家战略,努力为推进乡村振兴、建设农业强国,加快农业强省贡献辉隆力量;五要全面加强党的领导,围绕下一步发展

围绕下一步发展,汪斌提出五个要求:一要把握形势,坚定信心,不断夯实自身发展基

础,努力促进深层次改革,推动高质量发展;二要瞄准目标,全力奋进,确保行业地位稳中加固;三要人才立行,合力共生,深化队伍建设,推进资源、人才、渠道、管控大汇聚、大统一;四要提高政治站位,服务国家战略,努力为推进乡村振兴、建设农业强国,加快农业强省贡献辉隆力量;五要全面加强党的领导,围绕下一步发展

要守正创新、突破自我。身处时代大潮中,我们要不断进行内外部资源整合,不断

调整服务模式。形势在变,行业在变,需求在变,辉隆要因“势”而动,以变应变,继往开来,突破自我!

要刀刃向内、自我革命。今后发展的每

一阶段都要用好辉隆“刀刃向内、亮丑反思”这一保持健康发展的法宝。

这一年,我们成功实行全国首单供销社上市公司(乡村振兴)超短期和中期票据;财

务共享中心启动建设,正式开启辉隆数字化发展新征程;农资主业抢抓发展机遇,全力以赴,为农服务勃发奔涌,工业板块蓄势积能,科技引领潜拓新,多元业务聚焦转型,持续发力,企业改革稳步推进,内控管理精益求精,切实履行社会责任,党建引领风清气正氛围,这一保持健康发展

这一年,我们成功实行全国首单供销社上市公司(乡村振兴)超短期和中期票据;财

务共享中心启动建设,正式开启辉隆数字化发展新征程;农资主业抢抓发展机遇,全

## 服务三农 奉献社会

## 辉隆集团农资供应

## 农技服务热线:

400-8808097

徐老师 肖老师  
解答专家: 史老师 俞老师



1月29日,辉隆集团2024年工作会议在合肥召开。

省供销社党组成员、理事会副主任,省供销集团党委书记、董事长汪斌,省供销集团党委副书记、纪委书记李永东,省供销集团党委委员、总经理、辉隆投资集团党委书记、董事长、总经理刘贵华,省供销集团党委副书记、纪委书记、监事会主席王胜,省供销集团党委委员、副总经理王涛,辉隆投资集团党委副书记、副董事长,辉隆股份党委书记、董事长、总经理程诚,辉隆投资集团、辉隆股份及汇

编者按：日月其迈，岁律更新。在这辞旧迎新的美好时刻，我们特邀辉隆投资集团党委书记、董事长、总经理刘贵华携辉隆股份、汇元集团领导，回望过去，绘就未来，谱写新篇章，共创新辉煌。



辉隆投资集团党委书记、董事长、总经理 刘贵华

在新的一年里，愿每一个奋斗的你我，都能以崭新的姿态和向上的风貌迎接新挑战、新变化、新机遇，为中国农业现代化发展作出更大贡献！



辉隆股份党委书记、董事长、总经理 程诚

2024年，希冀与期盼辉映，辉隆人“扎根沃土、志向苍穹、行且坚毅”。新起点上，让我们坚定信心、稳中求进，聚焦突破、以进促稳，全力推动辉隆高质量发展取得新的更大成就！



辉隆股份党委委员 董庆

祝愿全体辉隆人在新的一年里事业蒸蒸日上，生活幸福美满！



辉隆股份党委委员、董事、副总经理，瑞美福农化衣服集团总裁、瑞美福集团董事长 汪本法

走过2023，时光见证了辉隆改制二十年的辉煌。迈向2024，站在新的起点，我们拥抱融合、携手并进、乘势而上，为辉隆下一个二十年扬帆再起航！



辉隆股份党委委员、董事、副总经理、财务总监 胡鹏

愿新的一年，得见日月，得见江河，得见名山大川，得见辉隆的波澜壮阔！



辉隆股份党委委员、副总经理、海华科技集团董事长 赵磊

不知不觉又是一年岁月交替、辞旧迎新，感慨万千，感恩满满。感谢这一年所遇的人和事！希望大家在新的一年里，爱满庭院、忙而有度、岁月静好！



辉隆股份党委委员、副总经理，连锁集团、慧达化工集团董事长 潘晓飞

雄关漫道真如铁，关山初度路犹长。2024年是新的起点，辉隆化肥板块必当充分发挥工业优势，深度工贸融合，优化采产销流程，增强内生动力。再开新局，再创佳绩！



辉隆股份党委委员、副总经理，瑞美福农化衣服集团常务副总裁，海南农资集团总经理 汪海燕

新年新起点，身处转型升级时期。我们将立足南方，以提升作物品质，赋能乡村为己任，耕作不辍，用坚韧和奋斗谱写“三农”赞歌！



辉隆股份董事会秘书、总经理助理 徐敏

日迈月征，朝暮轮转。过去的一年，我们历经风雨和挑战，新的一年，让我们再接再厉再向前，携手再创新辉煌！



汇元集团董事长、总经理 刘胜

2024年，汇元集团将汇聚众力，坚定不移聚焦主业“去库存、回资金、降风险”，凝聚众智积极探索多元化转型发展之路！



辉隆股份首席经理，瑞美福农化衣服集团副总裁，瑞美福集团总经理 丁小乐

2023年，瑞美福人攻坚克难、聚力突破，奋斗的足跡镌刻载的荣光，鼓舞人心；2024年，农化衣服板块同心致远，紧随辉隆高质量发展的蓝图，阔步新征程！



辉隆股份首席经理、化肥总公司总经理 王峰

新年新气象、新作为，让我们在打造中国最伟大的现代农业综合服务商的征程上，凝心聚力、拼搏奋斗、勇毅前行，共同开创辉隆事业美好的未来。



海华科技集团总经理 郑正

龙腾盛世、春满神州！2024年征程已然开启，我们定当凝心聚力、奋勇争先、强基固本、集聚动能，再创精细化工板块辉煌。



瑞美福农化衣服集团副总裁，农业集团总经理 杨东强

践行2023，坚持守正创新、展现模式价值；拥抱2024，推动数字变革、期待农服未来！



慧达化工集团总经理 唐雷

进入2024，我们将以“越是艰险越向前”的斗志，“狭路相逢勇者胜”的豪迈，“抓铁有痕”的坚韧，融入新格局，实现新发展，向着“工业强企”的目标奋勇前行！



辉铝新材料总经理 夏俊

一元复始，万象更新。2024年，笃行不怠奏发展强音，踔厉奋发创辉铝佳绩。



连锁集团常务副总经理（主持工作） 陈冉

新故相推，岁序更替，龙腾盛世，瑞气盈门。新的一年让我们携手共进，充分联动，良性沟通，创新发展，助力辉隆化肥板块高质量发展，迎接更美好的明天！

# 金龙兆瑞 辉隆集团 2024年新年祝福